



• Javier Castro, socio fundador de Carpe Diem Capital.



• Organizadores y expositores del evento.

FORO “ALTERNATIVAS DE FINANCIAMIENTO”

COMPETITIVIDAD Y PRODUCTIVIDAD EN LAS EMPRESAS MORELENSES

ANTONIO ISRAEL AGUILAR

En la búsqueda de fortalecer y desarrollar la competitividad en las empresas morelenses, la Cámara Nacional de la Industria de Transformación, Delegación Morelos y Carpe Diem Capital, en conjunto con el H. Gobierno del Estado de Morelos, a través del proyecto “Redes 22”, llevaron a cabo la serie de conferencias “Alternativas de Financiamiento”, con el objetivo de presentar diversos tipos de financiamiento a los cuales los empresarios puedan acceder en beneficio de sus compañías.



• Daniel Santín, comercial senior para Cierres y Crecimiento de Empresas en Latam en Jeeves y Henrick Fariás. Líder comercial para Prospección y Vinculación de Empresas en Latam en Jeeves.

Sin duda, este evento permitió al empresario morelense conocer distintas fuentes de financiamiento, sus características y beneficios, permitiendo también el desarrollo social y económico de la región a través del fortalecimiento de sus empresas.

Se ofrecieron conferencias, networking y un espacio para intercambiar información estratégica. El objetivo del evento fue presentar diversos tipos de financiamiento a los empresarios para acceder a beneficios para sus compañías. Participaron con sus ponencias: Javier Castro, socio fundador de Carpe Diem Capital; Arturo Pons, director general de Capital X, parte del Consejo de Inversión de Bastion; Daniel Santín, comercial senior para Cierres y Crecimiento de Empresas en Latam en Jeeves y Henrick Fariás, líder comercial para Prospección y Vinculación de Empresas en Latam en Jeeves y Hans Gysel, VP de Financiamiento Corporativo de Vector Casa de Bolsa.

“En el caso de México representamos más o menos el 55 por ciento del producto interno bruto, aportamos siete de cada 10 empleos a nivel nacional, pero todo esto no puede suceder si no tenemos una buena armonía y comunicación en los diferentes entes que van a permitir que las empresas sean exitosas. Desde un entorno más regulatorio que permita a las empresas aventarse a ser innovadoras a hacer cosas que normalmente no harían y encontrar nuevas herramientas, en este caso financieras que promuevan el crecimiento e innovación de las empresas”, Daniel Santín, comercial senior para Cierres y Crecimiento de Empresas en Latam en Jeeves y Henrick Fariás, líder comercial para Prospección y Vinculación de Empresas en Latam en Jeeves.

“Muchos de nosotros crecimos con la idea de que las deudas son malas, estoy de acuerdo, pero hay que separar la deuda. Hay dos tipos: deuda buena y mala, la mala es cuando usamos el dinero de alguien más para crecer; deuda buena significa que alguien más me presta su dinero a una tasa de la cual yo



• Hans Gysel, coach certificado por Erickson Coaching Internacional, con 17 años de experiencia en banca de inversión, recibió reconocimiento por parte de Ana Cecilia Rodríguez, secretaria de Desarrollo Económico y del Trabajo e Iván Elizondo, presidente de CANACINTRA Morelos.



• Arturo Pons, director general de Capital X, parte del Consejo de Inversión de Bastion.

con ese dinero lo pongo a trabajar y me alcanza para varias cosas, uno: que devuelva lo que me prestaron, dos: que le pague sus intereses y tres que me sobre para mí, mi ganancia y todo esto dentro del tiempo establecido. Si logro estas tres cosas se trata de la mejor decisión para la empresa”, Hans Gysel, coach certificado por Erickson Coaching Internacional, con 17 años de experiencia en banca de inversión.

“Estamos muy contentos, hicimos hace tres semanas un evento para jóvenes con más de 900 muchachos en temas de startup. Hoy nos dedicamos exclusivamente a empresarios con temas de nuevas alternativas de financiamiento, todo lo que está sucediendo en el mundo, hay que entenderlo para poder adaptarnos. Hoy no solamente hay créditos de tipo bancario, sino hay de tipo tecnológico. Hoy tuvimos a 120 empresarios con cuatro conferencistas muy interesantes, todo el tema de estructurar tu empresa para tener las mejores condiciones para poder tener un crédito”, Iván Elizondo, presidente de CANACINTRA Morelos.

Éste es el primer ciclo de conferencias y aún faltan dos más; viene uno de mujeres industriales y uno de tecnologías de innovación con temas de ciberseguridad y finalizando con micro y pequeñas empresas en temas de emprendimiento, aceleración y negocios.

Para festejar el éxito del evento, los organizadores y algunos ponentes se trasladaron a Hostería Las Quintas, donde disfrutaron una exquisita cena y donde intercambiaron puntos de vista positivos acerca de este foro que dejó grandes enseñanzas a diversos empresarios de Morelos.